



SOFITOU S.A

SOFITOU S.A

RECRUTE

UN(E) SOUS DIRECTEUR COMMERCIAL



Poste basé à
Yaoundé



CDI



H/F



Missions principales

- Piloter et mettre en œuvre la stratégie commerciale de l'entreprise.
- Encadrer et animer l'équipe commerciale.
- Développer le portefeuille clients et accroître le chiffre d'affaires.
- Suivre la performance commerciale et proposer des actions correctives.
- Assurer la coordination avec les autres directions pour garantir la satisfaction client.



Profil recherché

- **Master (Bac+5)** en commerce, marketing, gestion ou équivalent.
- Expérience d'au moins **5 ans** dans une fonction commerciale, dont **2 ans** en encadrement d'équipe.
- Solide connaissance du marché du tourisme, de la location de véhicules ou des services associés (un atout).
- Leadership, sens de l'organisation et capacité à fédérer une équipe.



Compétences clés

- Stratégie commerciale et développement des affaires.
- Management d'équipe et gestion des performances.
- Négociation et relation client.
- Analyse de marché et veille concurrentielle.
- Maîtrise des outils CRM et des tableaux de bord.
- Excellentes capacités de communication et de synthèse.



Envoyez votre dossier de candidature à

sft.recruit@sofitoul.com

Objet du mail :

« **Candidature – Sous Directeur Commercial** »

Une éthique | Une référence | Une ambition

SOFITOU S.A

